

# Verwirklichen Sie Ihre Ziele mit uns!

Wir sind ein innovatives mittelständisches Unternehmen mit Sitz in Wedel bei Hamburg. Wir entwickeln und vertreiben vollautomatische, computergestützte optische Messinstrumente für den Einsatz in Industrie und Forschung. Unsere Produkte werden weltweit über unsere Tochtergesellschaften und Vertretungen in alle wichtigen Industrieländer vertrieben.

Wir sind bestrebt, unseren Technologievorsprung im Feld der optischen Messgeräte zu halten und weiter auszubauen. Wir bieten unseren Kunden Spitzenprodukte in Konstruktion, Design und Preis an. Dafür investieren wir einen Großteil unserer Ressourcen in die Forschung und Entwicklung innovativer Produkte und Technologien.

Unseren Erfolg verdanken wir dem Engagement unserer Mitarbeiter. Wir beschäftigen hoch qualifizierte Ingenieure, Software Entwickler und Physiker. Wir wachsen national und international weit über dem Branchendurchschnitt und haben uns für die nächsten Jahre weitere ehrgeizige Ziele gesetzt.



Dafür suchen wir Sie zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

## Vertriebs-Ingenieur (m/w) Optik, Messtechnik

### Ihre Aufgaben:

- Internationale Kunden-Akquisition in Eigenverantwortung oder in Zusammenarbeit mit unseren Vertretungen
- Erstellen von Angeboten für Standardprodukte, Angebotsverfolgung, Verhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Unterstützung bei Erstellung komplexer Angebote einschl. Projektauslegung
- Kundenberatung und Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Unterstützung des Marketings, Erarbeiten von Markt- und Wettbewerbsanalysen, Unterstützung bei der Gestaltung des Produkt-Portfolios
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Entwicklung und Fertigung
- Teilnahme an nationalen und internationalen Messen und relevante Symposien

### Ihr Profil:

- Ingenieur Studium, Wirtschafts-Ingenieur Studium oder vergleichbarer Abschluss
- Idealerweise Erfahrungen auf dem Gebiet technische Optik, optische Messtechnik
- Min. 3 Jahre Vertriebs- oder Produktmanagement-Erfahrung (technische Erzeugnisse)
- Engagiertes, sicheres Auftreten, gute Präsentationsfähigkeit, Kommunikationsstärke
- Erfolgsorientiertes Arbeiten (hohe Kunden-, Qualitäts- und Ergebnisorientierung), Durchsetzungsvermögen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift (verhandlungssicher)
- Bereitschaft zur Reisetätigkeit
- Sehr gute Kenntnisse der MS-Office Anwendungen

### Unser Angebot:

- Selbstentfaltung innerhalb eines weltweit tätigen Unternehmens mit viel Entscheidungsfreiheit in einer verantwortungsvollen Position
- Vielseitiger, ausbaufähiger Tätigkeitsbereich
- Aufgrund der stetigen Entwicklung sowie der globalen Ausrichtung unserer Firma bestehen gute Möglichkeiten in der weiteren Karriereentwicklung
- Attraktives Gehaltspaket

Können Sie sich vorstellen, die Zukunft unseres Unternehmens in diesem spannenden Umfeld aktiv mitzugestalten? Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie uns Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail oder per Post.



Stefanie Käufer · [s.kaeuer@trioptics.com](mailto:s.kaeuer@trioptics.com) · Tel: 04103/18006-12

TRIOPTICS GmbH · Optische Instrumente · Hafestraße 35-39 · D-22880 Wedel

